

SERWENT förvärvar Swoosh Group AB och breddar sitt erbjudande inom underhåll av kritisk vatten- och avloppsinfrastruktur

12 augusti 2026

SERWENT, en av Nordens ledande leverantörer av tjänster inom underhåll av kritisk vatten- och avloppsinfrastruktur (Underground Infrastructure Maintenance, "UIM"), har ingått avtal om att förvärva Swoosh Group AB, en av Sveriges största leverantörer av miljötekniska infrastrukturtjänster.

Affären sammanför två verksamheter med kompletterande geografisk närvaro och specialistkompetens. Swoosh är rikstäckande med en stark position framför allt i norra Sverige och ett brett erbjudande inom miljötekniska tjänster, medan SERWENT har en ledande position inom relining och andra specialisttjänster, främst i mellersta Sverige. Överlappningen mellan verksamheterna är begränsad, samtidigt som kombinationen skapar ett bredare erbjudande till kunder över hela landet.

Efter förvärvet kommer SERWENT att ha en samlad årsomsättning om cirka **2,5 miljarder NOK** och verksamhet i Sverige, Norge och Danmark. Kombinationen stärker koncernens möjligheter att investera i kompetens, teknik och innovation samt att utveckla framtidens kundlösningar för underhåll av kritisk vatten- och avloppsinfrastruktur.

Swoosh har under många år byggt upp ett starkt renommé genom högkvalitativa tjänster inom fastighetsspolning, högtrycksspolning, torrsugning, slamsugning, TV-inspektion, industrisanering, relining och kanaltätning. Tillsammans skapas en av Nordens mest kompletta plattformar inom UIM.



– Det här är ett strategiskt mycket viktigt förvärv för SERWENT. Swoosh och SERWENT kompletterar varandra på ett sätt som stärker båda verksamheterna. Vi får en bredare kompetensbas, större geografisk närvaro och bättre förutsättningar att fortsätta utveckla våra tjänster. Samtidigt är jag mycket glad över att få välkomna Swooshs medarbetare till SERWENT. Det är människorna, kulturen och den samlade kompetensen som gör det här förvärvet så betydelsefullt.

Aleksander Holter
CEO, SERWENT Group

För kunderna innebär affären tillgång till ett bredare tjänsteutbud och ökad lokal närvaro, samtidigt som de får en partner med ännu större kapacitet att hantera både löpande underhåll och mer komplexa projekt.

– Våra verksamheter kompletterar varandra på ett naturligt sätt. Tillsammans kan vi erbjuda fler tjänster genom en organisation med stark lokal förankring och hög teknisk kompetens. Förvärvet öppnar dessutom upp för nya geografiska områden där SERWENT tidigare inte varit verksamt, vilket skapar ytterligare möjligheter för fortsatt tillväxt och ett bredare kunderbudande.

Alexis Brundin
VD, SERWENT Sverige

Swooshs ledning kommer att fortsätta spela en viktig roll i utvecklingen av verksamheten. Därmed säkerställs kontinuitet för kunder och medarbetare samtidigt som den samlade organisationen kan dra nytta av erfarenheter och arbetssätt från båda bolagen.

– Vi har letat efter en partner som delar vår syn på kvalitet, långsiktighet och kundrelationer. Hos SERWENT fann vi inte bara en stark industriell ägare utan också en organisation vars kompetens kompletterar vår egen. Tillsammans får vi bättre möjligheter att utveckla verksamheten, investera i våra medarbetare och skapa ännu större värde för våra kunder.

Niklas Knight
VD & Koncernchef, Swoosh Group AB





Förvärvet är ett viktigt steg i SERWENTs strategi att bygga Nordens mest kompletta leverantör av tjänster inom underhåll av vatten- och avloppsinfrastruktur genom att kombinera starka lokala verksamheter med kompletterande kompetens och ett gemensamt fokus på kvalitet, säkerhet och hållbara lösningar.

Transaktionen är föremål för sedvanliga myndighetsgodkännanden och förväntas slutföras under fjärde kvartalet 2026.

Om SERWENT

SERWENT är en ledande nordisk leverantör av tjänster inom underhåll av kritisk vatten- och avloppsinfrastruktur. Koncernen erbjuder ett komplett tjänsteutbud inom bland annat avloppsrensning, TV-inspektion, relining, industrisanering, slamsugning och andra samhällskritiska infrastrukturtjänster till kommuner, VA-bolag, industrikunder och fastighetsägare. Efter förvärvet av Swoosh Group AB kommer SERWENT att ha en samlad årsomsättning om cirka 2,5 miljarder NOK och verksamhet i Sverige, Norge och Danmark.

För ytterligare information

Aleksander Holter
CEO, SERWENT Group
E-post: aleksander.holter@serwent.no

